

Je ne peux que me féliciter d'avoir
souscrit le projet **Socodata consult**,
en particulier dans le contexte actuel.
C'est un **outil** de management
pragmatique, applicable et appliqué
qui **booste** l'**équipe** officinale
ainsi que les **ventes en 5,5% et 19,6%**.
Nise en place de réseaux, d'outil de
communication ; d'entretien inchoucheés,
de méthodes de recrutement, de conseils
associés à l'ordonnance, autant
de thèmes et de **méthodes qui manquent**
au **à notre formation**. But je ne

me suis pas trompé, les résultats parlent
d'eux-mêmes (part en 5,5 et 10,6% de 21%
dans le CA). N'hésitez pas,
l'investissement en vaut la peine.

L GAL.

pharmacien à
Vielhauges dans
le Haut.